



Über ADE Germany GmbH

Seit über 90 Jahren stehen wir in Hamburg für hanseatische Präzision: Wir entwickeln und fertigen hochpräzise Waagen, Mess- und Analysensysteme „Designed in Germany“ für Kliniken, Pflegeeinrichtungen, Labore und Hilfsorganisationen weltweit. Schlanke Prozesse, flache Hierarchien und schnelle Entscheidungen und die konsequente Ausrichtung auf Innovation – von erweiterten Vitalparametern bis zu digitalen Services – machen uns zu einem zuverlässigen Partner im Gesundheitsmarkt

Um unser Wachstum konsequent voranzutreiben, suchen wir eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit Fokus auf Produktmanagement und Vertrieb, die als **Product Manager** für unsere Medizin & Health Produkte verantwortlich ist, für Weiterentwicklung und Erweiterung unseres Produktportfolios sorgt und bei unseren Kunden platziert.

Product Manager (m/w/d) Connected Health & Medical Solutions

Dein Impact:

- **Strategie & Lifecycle-Management**
Du verantwortest das Produktportfolio von der Idee bis zum Phase-Out.
- **Markt- & Trend-Scanning**
Du identifizierst neue Chancen in Fitness, Health & Medical, analysierst Daten und leitest fundierte Entscheidungen ab.
- **Go-to-Market-Exzellenz**
Mit Marketing & Sales planst du Launches, formulierst Value Propositions und entwickelst überzeugende Sales-Stories.
- **Key-Account-Partnering**
In enger Abstimmung mit B2B-Kunden optimierst du Features und Servicepakete, präsentierst Lösungen auf Messen und vor Ort.
- **Cross-funktionale Zusammenarbeit**
Einkauf, Entwicklung und Vertrieb schätzen deine Projekt- und Organisations-skills, mit denen du Time-to-Market verkürzt.
- **Umsatztreiber**
Du erkennst neue Absatzpotenziale, erstellst Business Cases und begleitest den Vertrieb bei Pitches sowie Ausschreibungen.

Dein Profil – das bringst du mit:

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft mit Fokus Sport-/Ernährungswissenschaften, Marketing oder vergleichbarer Ausbildung.
- ≥ 3 Jahre Erfahrung im Marketing/Produktmarketing im Fitness- / Health oder Medical-Umfeld, idealerweise mit Software-Bezug.
- Ausgeprägte Analyse- und Datenaffinität; Excel-Profi; sicher im Umgang mit CRM & Marketing-Automation.
- Begeisterungsfähigkeit für Tech-Trends & Innovation
- Souveräne Kommunikation in Deutsch und Englisch; weitere Sprachen gern gesehen.
- Unternehmerische, analytische, Hands-on Mentalität, interkulturelle Kompetenz und Reisebereitschaft (~ 20 %).



Unser Angebot – das bieten wir dir:

- **Gestaltungsfreiheit** – Früh Verantwortung übernehmen, Ideen verwirklichen
- **Flexibles Arbeiten** – Gleitzeit- und Home-Office-Option
- **Wertschätzende Kultur** – Kurze Wege, flache Hierarchien, direkter Zugang zum Management
- **Well-Being** – Moderne Arbeitsplätze, höhenverstellbare Tische, Gesundheitsbenefits
- **Sicherheit & Leistung** – Unbefristeter Vertrag, leistungsgerechte Vergütung, betriebliche Alters- & Krankenvorsorge

Unser Unternehmensgeist ist offen, proaktiv und sehr motiviert. Wir bieten viel Raum für individuelle Kreativität, persönliches Potenzial und die Möglichkeit, mit neuen Herausforderungen zu wachsen, sich unbegrenzt im Unternehmen zu entwickeln und in unserem wachsenden Geschäft zu behaupten. Wir freuen uns auf deinen Beitrag, um gemeinsam die Zukunft der Gesundheitsanalyse zu gestalten!

Ready to shape the future of Health & Fitness? Dann mache den nächsten Schritt!

Sende deine Bewerbungsunterlagen mit möglichem Starttermin und Gehaltsvorstellung an:

bewerbung@ade-germany.de.

Fragen beantwortet dir **Suzana Thiel** gern vorab unter **040 / 431 359 – 70**.

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen und gemeinsam neue Märkte zu erobern!